

آموزش حسابداری نقطه سر به سر

مقدمه:

اساساً هزینه ها به دو نوع تقسیم می شوند:

۱- هزینه های متغیر

این نوع هزینه ها با مقدار فروش رابطه مستقیم دارند و در سطح کل متغیر ولی در سطح هر واحد ثابت هستند مانند:

حقوق و دستمزد

هزینه مواد اولیه

هزینه قطعات و ...

۲- هزینه های ثابت

این نوع هزینه ها در سطح کل ثابت ولی در سطح هر واحد متغیر می باشند. مانند:

هزینه های سرکارگران

هزینه اجاره کارخانه

استهلاک و ...

حسابداری نقطه سر به سر

نقطه سر به سر سطحی از فروش است که در آن سطح سود خالص قبل از بهره و مالیات (EBIT) برابر با صفر است و فرمول کلی آن به شرح زیر است:

$$\text{Sales} - \text{VC} - \text{FC} = 0$$

یا

$$Q(P-v) - \text{FC} = 0$$

که در آن:

Sales= کل فروش

VC= مجموع هزینه های متغیر (اداری و تولیدی)

FC= مجموع هزینه های ثابت (اداری و تولیدی)

Q= تعداد فروش

P= بهای فروش هر واحد

V= هزینه متغیر هر واحد فروش رفته

FC= مجموع هزینه های ثابت (اداری و تولیدی)

اگر ما بخواهیم تعداد فروش را در نقطه سر به سر محاسبه کنیم از فرمول زیر استفاده می کنیم:

$$Q = \frac{FC + EBIT}{p - v} = \frac{FC + EBIT}{CM\$/unit}$$

که CM\$ حاشیه فروش هر واحد فروش رفته می باشد.

* دقت کنید چون هدف ما تعیین نقطه سر به سر است و چون در نقطه سر به سر سود خالص صفر است پس به جای

عبارت EBIT صفر قرار می دهیم.

* حاشیه فروش هر واحد عبارتست از مبلغی از هر واحد فروش رفته برای پوشش هزینه های ثابت است.

*** مثال**

فرض کنید هزینه های ثابت شرکتی ۱۰۰۰۰۰۰ ریال، هزینه های متغیر هر واحد ۵۰۰۰ ریال و بهای فروش هر واحد ۶۵۰۰ ریال است. نقطه سر به سر این شرکت را محاسبه نمایید.

طبق فرمول بالا محاسبه می کنیم

$$Q = \frac{1000000}{6500 - 5000} = 1000$$

پس اگر شرکت در سطح فروش ۱۰۰۰ واحد به نقطه سر به سر می رسد.

فرض کنید در مساله فوق به جای مبالغ ۵۰۰۰ و ۶۵۰۰ ریال، مبلغ ۱۰۰۰ ریال یعنی حاشیه فروش را مطرح می کرد. خوب همانطور که در فرمول های فوق توضیح دادم بهای فروش هر واحد منهای هزینه متغیر هر واحد برابر است با حاشیه فروش. پس در جواب مساله تفاوتی ایجاد نمی کرد. یعنی:

$$Q = \frac{1000000}{1000} = 1000$$

خوب همانطور که می بینید عدد ۱۰۰۰ محاسبه شده تعداد فروش است و اگر بخواهیم مبلغ فروش در نقطه سر به سر را محاسبه کنیم کافیست عدد فوق را در بهای فروش هر واحد یعنی ۶۵۰۰ ریال ضرب کنیم که می شود: ۶۵۰۰۰۰۰ ریال. یعنی مبلغ فروش در نقطه سر به سر برابر با ۶۵۰۰۰۰۰ ریال است.

*** مثال**

با توجه به مثال قبل فرض کنید شرکت می خواهد بداند برای کسب ۲۵۰۰۰۰۰ ریال سود خالص چه تعداد باید بفروشد؟

خوب خیلی ساده است. کافیست این بار به جای عبارت EBIT عدد ۲۵۰۰۰۰۰ ریال را قرار دهیم تا تعداد فروش در نقطه سر به سر محاسبه شود که می شود:

$$Q = \frac{1000000 + 2500000}{6500 - 5000} = 3500$$

پس شرکت برای کسب ۲۵۰۰۰۰۰ ریال سود خالص باید ۳۵۰۰ واحد به فروش رساند.

یه فرمول دیگه:

$$Q = \frac{FC - Depreciation}{p - v}$$

به این فرمول دقت کنید

اگر ما بخواهیم تعداد فروش را در صورت جریان وجوه نقد محاسبه کنیم کافیت استهلاك (که یک هزینه غیر نقدی است) را از مجموع هزینه های ثابت کسر کنیم.

www.kanazspid.ir